

On Value Creation & Exits

Dimitris Kalavros-Gousiou
Myrto Papathanou



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ
ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗΣ
ΑΝΑΓΝΩΣΤΙΚΗΣ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗΣ
ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ
ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ
ΑΝΑΓΝΩΣΤΙΚΗ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ
ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

ΕΣΠΑ
2014-2020

Equifund

Bekeze
Innovation



ΓΓΕΚ
ΓΕΝΙΚΗ ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑ
ΕΡΕΥΝΑΣ ΚΑΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑΣ

Υποστήριξη μετά την αρχική χρηματοδότηση:

- 1. Από την Τεχνολογία στο Προϊόν**
 - Παράδειγμα από τον χώρο του Healthtech/ SERG Technologies
 - Παράδειγμα από τον χώρο του Healthtech/ BioPix
- 2. Business Development σε Πωλήσεις B2B & Δημιουργία Στρατηγικών Συνεργασιών**
 - Παράδειγμα B2B/C marketplace / Instacar
 - B2B SaaS example/ Useberry
- 3. Recruiting, Team Growth and Talent management**
 - Παράδειγμα Ομάδας Διοίκησης/ C-level (Chief Business Officer)
 - Παράδειγμα στελεχών B2C/ Ferryhopper
- 4. Knowledge Sharing Databases/ Platform Tools**
- 5. Εταιρική Διακυβέρνηση**
 - Reporting as a tool for alignment
 - BoD & Advisory Board



Υποστήριξη μετά την αρχική χρηματοδότηση:

1. Financing

- Hybrid financing example
- a) Debt / SpotAWheel
- b) Grants aka non-dilutive financing / iCOMAT
- Follow On Rounds

2. Intros to your next investor

- Sustainability example/ Better Origin



Exit: Λόγοι, τρόποι και προϋποθέσεις συναλλαγής

- Οι λόγοι exit μιας εταιρείας τεχνολογίας είναι:
 - Proprietary tech and/ or IP creation
 - Team
 - Clients
- Οι τρόποι exit μιας εταιρείας τεχνολογίας είναι:
 - IPO
 - Trade Sale
 - Cash exit
 - Share exchange
 - Hybrid
 - Financial structures/ partial sale
- Προϋποθέσεις εξαγοράς είναι:
 - Technology and IP Due Diligence
 - Business and Market Due Diligence
 - Financial and Legal Due Diligence



Exit Case Study: Think Silicon

- Τον Απρίλιο του 2020 η Think Silicon εξαγοράστηκε από την Applied Materials
- Τα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα της εταιρείας ήταν:
 - Σημαντικό know how, πατέντες, μεγάλο lead time για εσωτερική ανάπτυξη των τεχνολογιών
 - Δυνατή ομάδα και δυνατότητα ενίσχυσης της ομάδας τοπικά
 - Ηχηροί πελάτες από όλο τον κόσμο και σημαντικό pipeline
 - Δραστηριοποίηση σε niche αγορά με μεγάλη ανάπτυξη
- Η εταιρεία σήμερα:
 - Συνεχίζει να αναπτύσσεται σε 3 μέρη της χώρας
 - Προσελκύει υψηλής εξειδίκευσης ανθρώπινο δυναμικό
 - Είναι στο forefront των τεχνολογικών εξελίξεων στο Edge AI development ημιαγωγών

THINK SILICON® ACQUIRED BY APPLIED MATERIALS

Posted by Metavallon VC Team · On May 4, 2020

Metavallon VC announces that its IP-licensing, semiconductor technology portfolio company Think Silicon® has been acquired by Applied Materials.

Think Silicon's executive team and staff will remain in Patras, Greece, serving its international clientele and working on their ambitious technology and semiconductor products. The transaction marks the largest exit in the history of Metavallon VC.

Think Silicon, headquartered in Patras, Greece, develops and manufactures GPUs and display controller technology for wearables, IoT, health, and displays, serving clients worldwide. It has recently been expanding its customer base to include customers requiring low power AI processors for Edge Computing.

Applied Materials based in Santa Clara, California is the global leader in providing the equipment used to produce virtually every new computer chip and advanced semiconductor device.

CNN Greece Ειδήσεις Video Podcasts Οικονομία Tech Style Ταξίδια

Think Silicon: Η ελληνική εταιρεία αγοράζει ο αμερικανικός κολοσσός Applied Materials

Δημήτρης Μολλός, CNN Greece
15:57 Δευτέρα, 04 Μαΐου 2020

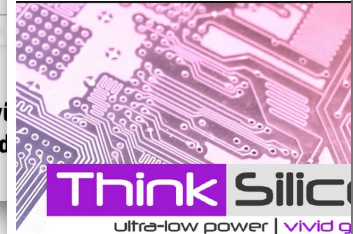
FORTUNE GREECE

Subscribe Now Briefing Επιχειρήσεις Fortune Talks

NEWS

Εξαγορά της ελληνικής εταιρείας τεχνολογίας Silicon από τον αμερικανικό κολοσσό Applied Materials

ΚΕΙΜΕΝΟ: FORTUNEGREECE.COM
05/05/2020 10:44



Exit Case Study: PushMe

- Τον Ιανουάριο του 2020 η PushMe εξαγοράστηκε από την TIER Mobility.
- Τα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα της εταιρείας ήταν:
 - Έτοιμο προϊόν, πατέντες και σημαντικό know-how το οποίο συνδεόταν απόλυτα με το πλάνο ανάπτυξης της TIER.
 - Δυνατή ομάδα η οποία παρέμεινε και ενισχύθηκε σημαντικά μετά την εξαγορά.
- Η εταιρεία σήμερα:
 - Αποτελεί μέρος του Hardware Team της TIER (🐘), αναπτύσσοντας τη λύση της PushMe για 9 ευρωπαϊκές αγορές το 2021.
 - Η λύση της PushMe αποτελεί το βασικό αφήγημα της TIER προς ένα βιώσιμο σύστημα μετακίνησης εντός των σύγχρονων ευρωπαϊκών πόλεων.
 - Best-in-class product development στο χώρο του urban mobility.



SoftBank-backed Tier plans to charge its e-scooter batteries in local shops

PUBLISHED WED, FEB 10 2021 3:30 AM EST | UPDATED WED, FEB 10 2021 4:23 AM EST

View Headline

SHARE

KEY POINTS

- Mobility start-up Tier has a grand plan to charge the batteries that power its rental e-scooters and mopeds in shops around the world.
- The company is planning to use some of the \$250 million it raised from SoftBank and other investors last November to install battery-charging stations in 4,500 shops in the next 12 months.
- "We already have signed up a lot of stores," said Lawrence Leuchner, CEO and co-founder of Tier, in an interview with CNBC held via Zoom.

TRENDING NOW

- The \$1.400 stimulus check is based off your adjusted gross income—here's how to calculate it
- The House is set to pass Biden's Covid relief bill this week—here's what's next
- AT&T means deal with TPG as soft large minority stake in DirecTV, Universe at \$10 billion valuation
- Cathie Wood's funds take big hit as Tesla and the tech trade show signs of

Μετατρέψτε τα δεδομένα σας με τον κώδικα

Οι φοροεξοφές για επιχειρήσεις Cloud in February for less 60%

Αποδοί κώδικα

Join Extra Crunch

Login

Search Q

TC Early Stage 2021

Startups

Videos

Audio

Newsletters

Extra Crunch

The TC List

Advertise

Events

E-scooter startup Tier raises \$250 million round led by SoftBank Vision Fund 2

Romain Dillet @romandillet / 12:57 PM GMT+2 • November 10, 2020

Comment



Exit: Μύθοι και Πραγματικότητα

- Αρκεί και η τεχνολογία και οι πατέντες οι οποίες στην Ελλάδα είναι υψηλού επιπέδου
 - Η επιτυχία έρχεται γρήγορα, ευκαιριακά και με απόλυτη βάση την τεχνολογία
 - Η εταιρεία “ξεπουλιέται”
 - Η εταιρεία φεύγει από την Ελλάδα
 - Οι ιδρυτές κάνουν cash out και φεύγουν
- VS
- Ανάπτυξη εμπορεύσιμου προϊόντος και εμπορική πολιτική
 - Η επιτυχία έρχεται με συστηματική δουλειά, ξεκάθαρη στόχευση και υποδειγματική εκτέλεση
 - Η εταιρεία δημιουργεί υπεραξία
 - Η Ελλάδα ως ανταγωνιστικό πλεονέκτημα για το ταλέντο της εταιρείας.
 - Οι ιδρυτές συνεχίζουν να υποστηρίζουν την ανάπτυξη (και αμείβονται γι' αυτό)



Ευχαριστούμε!

Dimitris Kalavros-Gousiou
Myrto Papathanou



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ
ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΚΑΙ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

ΕΠΑνΕΚ 2014-2020
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ
ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗΣ
ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑΣ

ΕΣΠΑ
2014-2020
www.espa.gov.gr



ΓΓΕΚ
ΓΕΝΙΚΗ ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑ
ΕΡΕΥΝΑΣ ΚΑΙ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑΣ